



Offre d'emploi : Conseiller/ère de Vente TOULOUSE (31)

ENTREPRISE

Créée en 1984, la société Carré Blanc est le spécialiste du linge de maison, leader sur son marché en termes de réseau avec près de 250 points de vente dans le monde.

Au commencement de Carré Blanc, il y a la passion pour le geste artistique et la création de collections exclusives. Chaque jour, nos stylistes imaginent de nouveaux modèles, inventent de nouveaux usages et suscitent de nouvelles envies pour toute la maison.

Pour nous, le linge de maison est une feuille blanche, sur laquelle nous nous exprimons librement, au gré de nos inspirations : un carré blanc, comme la toile d'un tableau...

Dans le cadre du développement de notre activité, nous recherchons un(e) conseiller(e) de vente à Toulouse en CDI temps plein 35h hebdomadaires. Poste à pourvoir de suite.

MISSIONS

Sous la responsabilité du/de la Responsable de Boutique, le/la Conseiller(e) de Vente, véritable ambassadeur de la marque Carré Blanc, a pour mission d'accueillir la clientèle, de la conseiller et de la fidéliser. Il/elle vend les produits Carré Blanc tout en valorisant l'image et en respectant l'esprit de la marque.

ACTIVITES

Vos missions seront les suivantes :

- Offrir un service client de qualité
- Développer les ventes
- Connaître parfaitement les produits
- Offrir un conseil de qualité

- Développer les ventes complémentaires
- Savoir fidéliser les clients
- Travailler en équipe
- Maitriser les supports digitaux, @Réservation (temps de réponse, préparation) et Click & Collect (réception, remise des articles)
- Mettre en place le merchandising préconisé
- Réceptionner les marchandises
- Veiller à la bonne tenue et réapprovisionnement de la boutique
- Respecter les procédures boutique

Vous disposez d'une expérience significative sur un poste similaire dans le secteur de la Maison et/ou de prêt-à-porter.

Rejoignez une marque créative, généreuse et innovante !